

## VACATURE

De Wynmalen & Hausmann bedrijven zijn actief op het gebied van de import en distributie van hoogwaardig materieel op het gebied van grondverzet. Het hoofdproduct is LIEBHERR. Kwaliteit en bedrijfszekerheid staan bij Wynmalen & Hausmann hoog in het vaandel. Doordacht, innovatief en altijd gericht op het resultaat van de klant, met passie voor mens en machine.

Wij zijn, wegens een toekomstige pensionering, voor de regio **West-Brabant en Zeeland** op zoek naar een:

### **VERTEGENWOORDIGER GRONDVERZET** fulltime

#### **Taken en verantwoordelijkheden:**

- Verantwoordelijk voor de verkoop van de complete grondverzetlijn van Liebherr binnen de regio
- Structureel bezoeken van bestaande klanten aan de hand van het commercieel jaarplan en marktanalyses; bedrijfspresentaties houden bij klanten; identificeren en opvolgen van commerciële leads
- Klantbehoeftes inventariseren, onderhandelen over de verkoopprijs en de beste commerciële oplossing bieden
- Opstellen van offertes en opdrachtbevestigingen naar de klant
- Organiseren van demonstraties van nieuwe en gebruikte machines
- Aanleveren van de specificaties van te bestellen machines bij de importeur
- Taxatierapporten maken van gebruikte machines i.o.m. de manager occasioncenter
- Rapporteren van verkooprelevante ondersteunende informatie, waaronder gewonnen sales, lost sales, bezoekrapporten, weekoverzichten en offerteoverzichten
- Beheren en actualiseren van het klantenbestand
- Afstemmen van machinespecificaties, bijbehorende werkzaamheden en gewenste levertijd met de interne organisatie, voor zowel nieuw als gebruikt machinematerieel

#### **Functie-eisen en persoonsprofiel:**

Je beschikt over een MBO+/HBO werk- en denkniveau en je hebt minimaal 4 jaar commerciële ervaring in de grondverzetbranche of aanverwante branches. Gevoel voor commercie zit in je bloed en je beschikt over goede communicatieve vaardigheden. Je kunt je inleven in de wensen van de klanten, bent pro-actief, signaleert kansen en speelt daar doelgericht op in. Je bent, naast een sterke relatiebeheerder, ook een gedreven acquisiteur. Je hebt geen 9 tot 5 mentaliteit. Verder ben je gewend zelfstandig te werken. Wij verwachten dan ook dat je na een gedegen inwerkperiode zelfstandig de markt kunt volgen en bewerken om zo tot een goed resultaat te komen voor wat betreft de verkoop van nieuwe en gebruikte machines.

#### **Solliciteren?**

Voor nadere informatie over bovenstaande functie kun je contact opnemen met Susan van Loo-Achterbosch (personeelsmanager) op telefoonnummer 026-4790553 of 06-53577412. Bij interesse voor deze vacature graag een sollicitatie met CV en motivatie per email naar Susan van Loo-Achterbosch ([pz@wynmalenhausmann.nl](mailto:pz@wynmalenhausmann.nl)).